

華人経済 経営研究

～彼れを知らず己れを知らざれば戦う毎に必ず殆うし～

中国本土からアジア地域、そして世界にまで活動範囲を拡大するチャイニーズ。彼らのビジネスに対する考え方や習慣は日本人からすると異質にして独特で、理解しづらいものだとされている。チャイニーズを総合的に「華人」ととらえ、彼らの多様な伝統文化と長い歴史から導き出された経営思想、心理と行動を体系的に分析し、華人圏や中国への進出に伴う総合的なノウハウを学び合う関西日本香港協会のみなさんの研究の成果を紹介する。

香港で生き残り

進化しつづつある華人企業

利豊グループ

1978年からの中国の改革開放政策を切っ掛けに香港の製造業は、いち早く生産を大陸、主として華南地域にシフトした。現在、香港系企業の対中投資は12万社に上る。製造業の立地としての香港の地位は失われたが、香港製造業は、いち早く、香港本社を顧客対応の拠点としての貿易・サービス業態へ転換し、専門職・技術職・管理職で構成する知識集約型企業への脱皮を計り生き延びた。

今日、香港は、金融・貿易・サービス業セクターへの産業構造の大転換を遂げている。利豊(Li&Fung)グループは、情勢の変動に乗じて変化を遂げた香港企業の代表例である。

の経営ノウハウを駆使すると同時に、持ち前の企業家精神を遺憾なく発揮している。そして、利豊社はオーケストラレーターとして、サプライチェーンマネジメント(IISSCM)システムを巧みに駆使しながら、中国の経済発展とアジアの勃興をバックに、香港という絶好の立地を生かして、アメリカや欧州などの橋渡しを巧みに行い、ビジネスを成功に導いている(甲南大学・杉田俊明教授の講義資料による)。

手法を導入し事業再編に着手。中国の改革開放政策により、香港の製造業が大陸に移転する機に乗じて調達ネットワークを拡大、同業社の買収を進め事業規模の拡大を進め、グローバルな規模で顧客を獲得、商品調達チャネルの多様化し、華人系の総合繊維商社として基盤を確立。更に、時代に先駆け多額の資金を投入してコンピュータを導入、独自の生産管理システムを構築し、SCM体制を確立した。

2007年3月末、Li&Fung(1937)Ltdは兼松繊維(株)の株式55%を取得、経営権を獲得、日本市場への参入を果たした。そして、獲得した兼松繊維(株)の機能を生かして、2010年10月Fung Investment Pte. Ltd社は、(株)サンリオの株式をマイノリティで取得し、関係強化した。

【製販仲介機能】仕入先・販売先のマッチング・斡旋機能
【情報提供機能】仕入先・販売先への製品・技術情報
【加工組立て機能】販売先ニーズに合わせた仕入れ商品の加工組立
【生産工程・納期管理機能】発注者が全プロセスを閲覧可能

【製品企画・開発機能】販売先への製品企画・開発提案と生産委託先の発注・技術指導機能
(2006年5月5日付「香港ポスト」「香港再考」拠点の有効活用を考える) 三菱東京UFJ銀行香港支店業務開発室・江上昌宏氏寄稿論文を参考に加筆)

「香港をベースとする多国籍企業・利豊社は100年の歴史を有する企業であり、香港では最大の商社である。日本での知名度は高いとは言いが、アメリカなど、欧米では知名度が高く、ハーバードビジネススクールやケースウェスタンにもそのビジネスモデルが紹介されているように、とりわけその経営手法の先端性が注目されている。利豊社の経営者は、ハーバード大学で学んだ最新

の経営ノウハウを駆使すると同時に、持ち前の企業家精神を遺憾なく発揮している。そして、利豊社はオーケストラレーターとして、サプライチェーンマネジメント(IISSCM)システムを巧みに駆使しながら、中国の経済発展とアジアの勃興をバックに、香港という絶好の立地を生かして、アメリカや欧州などの橋渡しを巧みに行い、ビジネスを成功に導いている(甲南大学・杉田俊明教授の講義資料による)。

同社の前身は、中国品の輸出商社として1906年に広州に設立された「利豊行」である。創業者馮柏燎および李道。その後香港に進出、二代目馮漢柱の時に馮一族で利豊株の全てを取得、同族化。大陸の生産に伴い香港に本社を移し、香港の労働集約型産業を基盤に貿易商社として発展。その間子息を米国に留学させ米国の経営手法を学ばせ、次世代備えの深謀遠慮。70年代に子息を帰国させ、米国の経営

同社の経営・業態は十分に学ぶべきものを持つている。名誉会長馮国經氏(Victor Fung Kwok King)68歳、Fungグループは、世界40を超える国と地域拠点をもち4万5千人のスタッフを擁する。グループ中核企業であるLi&Fung Ltdの売上は2兆7百億円、従業員2万8千名、総合的なサプライチェーンマネジメント(SCM)を形成している。世界市場の攻略を志向していた利豊は、日本の

同社の経営・業態は十分に学ぶべき要素仕入・生産拠点の多極化と商社機能への特化

同社の経営・業態は十分に学ぶべき要素仕入・生産拠点の多極化と商社機能への特化

プリントなどの仕様の提案、原材料(生地、付属類)の調達、工場の選定、採算の見積もりと価格・納期設定、納期と品質の管理、顧客も閲覧可能な生産工程・納期管理システムの提供など緊張感のある総合的なエンジニアリング&オペレーティング機能を香港に実現、商品リスクを自社で負うことで、顧客には利豊(香港)で全ての商談を完結できる5つの機能を提供している。

顧客へのOEM(Original Equipment Manufacturing)供給ではなく、企画から生産、デザイン・品質・納期を保証する緊張感に富んだ所謂総合的なODM(=Original Design Manufacturer)機能である。加えて、物流・配送機能を併せ持ち、最近では小売業にも進出している。しかし、商品リスクとしては、顧客への納品が完了すれば終わりであり、販売・在庫は顧客のリスクとして明確にし、リスクの棲み分け、役割分担に成功している。米国で学んでも同化するのではなく、華人としてアイデンティティを失うことなく、華人経営の基本を堅持しながら、欧米流の経営手法を柔軟にとり入れつつ、その融合に成功し、継承した事業を世界有数のグローバル企業に成長させている。そして経営陣自身、華人の価値観と欧米流の価値観を併せ持ち、英語をネイティブランゲージとする新しい華人であることと自己認識している。

Li&Fung Ltd(利豊有限公司)は、香港恒生市場に上場(00494)しているが、英領バージン諸島に兄弟で設立した持ち株会社King Lun Holdings Ltdが100%支配しているLi&Fung(1937)Ltd等(このシリーズは2カ月に経由してLi&Fung 3回掲載します)



【馬場正修(ばばまさのぶ)さん】関西日本香港協会理事、同協会華人経済経営研究部主任研究員。1972年関西学院大学経済学部卒業。三井物産出身。繊維貿易畑を歩み、2003年山東省青島勤務など中華圏に8年在勤。2007年4月高知(株)を設立。現在、ジェトロ神戸貿易・投資アドバイザーを務める。ジェトロ貿易・投資アドバイザー。香港貿易発展局等中国経済特別委員会委員、中国経済和僑会事務局長。

【日本香港協会全国連合会】<http://www.jhks.gr.jp/>
【関西和僑会】<http://kansai-wakyo.com/>