

華人経済研究

~彼れを知らず己れを知らざれば戦う毎に必ず殆うし~

華人圏・中国ビジネスでは、その人的ネットワークに注目してビジネスを考え
行かなければならぬと強調してきた。それは、その辯の強さ故であるが、今回は
その弱さについても考えたい。

華人ネットワークの強さと弱さ

「爆買い」の理由

華人・中国人社会は、人とのつながりを重視し、様々なつながりのネットワークが、錯綜している社会なのである。そして彼らはこの繋がりの中でビジネスを開拓する。その繋がりは、ビジネスを安全に展開する上での保障でもある。従つて、このつながりの日頃の養生が大切である。日本に来る観光客の爆買いが話題となつているが、何のために大量に買い物をするのか、それは、自分のためではなく、お土産である。大切な自身の人的つながりの養生のために大切な人にお土産を配り、日頃のお付き合いへの感謝を現わす「送礼」

この人的つながり、華人ネットワーク、関係(GUANXI)を通じて「自己人」領域まで関係(GUANXI)を深めなければ生きていけな

のである。それはまた、自身の面子の素晴らしさ大きさをアピールすることでもある。

その人的なつながりは、どうして形成されるのかはすでに論じた通りである。

先ずは、血縁、地縁、業縁、善縁など。この様な人間的な強固なつながりを「關係(GUANXI)」は、

今日、中国社会にはびこり、共産党政権を危機に陥れていたる党員・官僚の腐敗が、利権絡みの「回扣(ホーリー)

は、成員が健康で生きていけることである。死もまた

新たに、ネットワークの継承の問題がある。自身が生

ねる。この悪しき習慣は昔から、利権であり、商権であり、利権であり、商権であり、社会的地位であり、人脈であり、営業秘密であり、技術・ノウハウなどである。

この資源は、利権絡みの「回扣(ホーリー)」と、共有している利権が搖籃するチャンスでもある。

また、新たな革新的な商品・技術の参入、インパクトによって、即ち、新たな

ビジネスモデル(商権)の参入が、既存のビジネスの

である。それはまた、自身の面子の素晴らしさ大きさをアピールすることでもある。

その人的なつながりは、どうして形成されるのかはすでに論じた通りである。

先ずは、血縁、地縁、業縁、善縁など。この様な人間的な強固なつながりを「關係(GUANXI)」は、

今日、中国社会にはびこり、共産党政権を危機に陥れていたる党員・官僚の腐敗が、利権絡みの「回扣(ホーリー)

は、成員が健康で生きていけることである。死もまた

新たなつながりの中でビジネスを開拓する。その繋がりは、ビジネスを安全に展開する上での保障である。従つて、このつながりの日頃の養生が大切である。日本に来る観光客の爆買いが話題となつているが、何のために大量に買い物をするのか、それは、自分のためではなく、お土産である。大切な自身の人的つながりの養生のために大切な人にお土産を配り、日頃のお付き合いへの感謝を現わす「送礼」

この資源は、利権絡みの「回扣(ホーリー)」と、共有している利権が搖籃するチャンスでもある。

また、新たな革新的な商

品・技術の参入、インパク

トによって、即ち、新たな

ビジネスモデル(商権)の

参入が、既存のビジネスの

2カ月に3回掲載します)



【馬場正修(ばばまさのぶ)さん】関西日本香港協会理事、同協会華人経済・経営研究部主任研究員。1972年関西学院大学経済学部卒。三井物産出身。織維貿易を歩み、台北・山東省青島勤務など中華圏に8年在勤。2003年4月より5年間ジェトロ大阪本部貿易・投資アドバイザーを務める。2007年4月(株)貿易人を設立。現在、ジェトロ神戸・高知・金沢ほか、香港貿易発展局等の貿易・投資アドバイザー。大阪商工会議所中国ビジネス特別委員会委員、中国経済・経営学会会員、日中関係学会会員。【日本香港協会全国連合会】
<http://www.jhs.gr.jp/>
【CMMS】<http://www.jhs.gr.jp/school/>